

# NEGOCIACIÓN CON PROVEEDORES

## TALLER PARA LA GESTIÓN ESTRATÉGICA DE COMPRAS

### CURSO PRESENCIAL

#### OBJETIVOS

- Aprender a gestionar eficientemente el proceso de compras, desde la selección de proveedores a la evaluación de beneficios y volúmenes de compras.
- Identificar las técnicas de negociación con proveedores más importantes para garantizar un costo/beneficio óptimo para las partes involucradas.

#### DIRIGIDO A

Profesionales, que trabajen en el sector privado, a cargo de las compras y de la contratación de proveedores.

#### CONTENIDO

- Estructura y organigrama ideal del área de compras perfecta.
- Compras: Clasificación, finalidad e importancia para el crecimiento de la empresa.
- Programa de Reposición de Mercaderías (MRP): Formato, análisis, elaboración y distribución.
- Análisis de cotizaciones y toma de decisiones.
- Los perfiles de inventario.
- Proveedores: Clasificación, seguimiento, relaciones, homologación y evaluaciones.
- ¿Cómo controlar y analizar el cumplimiento de proveedores?
- ¿Qué es una negociación y cuáles son sus principales objetivos?
- ¿Cómo identificar y romper barreras en una negociación?

#### METODOLOGÍA

Todos nuestros talleres se arman bajo la Metodología PAM® (Productividad Alineada a Metas), que puede ser resumida en 5 pilares estratégicos:

1. **CONOCIMIENTO:** Aquí insertamos la teoría. Cada concepto es cuidadosamente colocado para que cumpla una función específica alineada a los objetivos del taller.
2. **REFLEXIÓN:** Revisamos en que parte de nuestra vida profesional y personal podemos enfocar los nuevos conocimientos.
3. **APLICACIÓN:** Trabajamos actividades concretas, adaptadas a tus necesidades para aplicar lo que estás estudiando.
4. **PLAN DE ACCIÓN:** Al finalizar el evento diseñarás tu propio plan de acción para que puedas medir los resultados de tu incremento en productividad.
5. **SEGUIMIENTO:** Te ayudaremos con un seguimiento a los 30 días para comprobar que estés cumpliendo tus indicadores del Plan de Acción.

## DETALLES E INVERSIÓN

<b>Duración:</b>	9 horas
<b>Fechas:</b>	Lunes 19 al miércoles 21 de diciembre del 2022
<b>Horario:</b>	18h00 a 21h00 (3 horas diarias, 3 días consecutivos)
<b>Lugar:</b>	Edificio Las Cámaras
<b>Precio Normal:</b>	\$135 + IVA

## PRECIO ESPECIAL: \$108 + IVA

(Hasta el 19 de noviembre del 2022)

**Descuentos:** 10% para grupos entre 2 y 4 personas (\$121,50 + IVA por persona).  
20% para grupos de más de 5 personas (\$108 + IVA por persona).

**Formas de Pago:**

- Depósito o transferencia  
Banco Pichincha  
Cuenta de Ahorro: 2207466540  
Razón Social: Jazmín Jessenia Samaniego Rodríguez.  
RUC: 0925598161001  
Teléfono: 0991539175  
Email: jazmin@formaccion.ec

- Todas las tarjetas de crédito y débito a nivel nacional.

**Incluye:** Materiales de trabajo en formato digital, diploma de aprobación en formato digital con código de verificación y sistema blockchain antifraude, cuaderno, pluma, refrigerios y almuerzo.

CURSO PRESENCIAL ORGANIZADO POR  
**JAZMÍN SAMANIEGO RODRÍGUEZ**

FRANQUICIADA FORMACIÓN®  
**TERRITORIO: KENNEDY**

**JAZMÍN JESSENIA SAMANIEGO RODRÍGUEZ**  
**RUC: 0925598161001**

**jazmin@formaccion.ec**  
**(+593)991539175 - (+593)993943626 - (+593)997273503**