



# **NEGOCIACIÓN COMERCIAL 1.0**

## TALLER DE NEGOCIACIÓN BÁSICA CON ENFOQUE EN VENTAS

## **CURSO PRESENCIAL**

#### **OBJETIVO**

Aprender a cerrar negociaciones comerciales.

#### **DIRIGIDO A**

Profesionales del área comercial interesados en aprender y mejorar sus habilidades para lograr cierres exitosos.

#### **CONTENIDO**

- Introducción al concepto de negociación comercial.
- Negociación Comercial vs. Manipulación.
- Cualidades y atributos de un negociador de ventas exitoso.
- El proceso de una negociación: el antes, durante y después.
- La planificación para cierres y negociaciones poderosos.

### **METODOLOGÍA**

Todos nuestros talleres se arman bajo la Metodología PAM® (Productividad Alineada a Metas), que puede ser resumida en 5 pilares estratégicos:

- 1. **CONOCIMIENTO:** Aquí insertamos la teoría. Cada concepto es cuidadosamente colocado para que cumpla una función específica alineada a los objetivos del taller.
- 2. **REFLEXIÓN:** Revisamos en que parte de nuestra vida profesional y personal podemos enfocar los nuevos conocimientos.
- 3. **APLICACIÓN:** Trabajamos actividades concretas, adaptadas a tus necesidades para aplicar lo que estás estudiando.
- 4. **PLAN DE ACCIÓN:** Al finalizar el evento diseñarás tu propio plan de acción para que puedas medir los resultados de tu incremento en productividad.
- 5. **SEGUIMIENTO:** Te ayudaremos con un seguimiento a los 30 días para comprobar que estés cumpliendo tus indicadores del Plan de Acción.

#### **DETALLES E INVERSIÓN**

**Duración:** 6 horas

**Fechas:** Lunes 12 y martes 13 de septiembre del 2022

**Horario:** 18h00 a 21h00

**Lugar:** Hotel Monte Carlo - La Garzota

Precio Normal: \$90 + IVA

**Descuentos:** 10% para grupos entre 2 y 4 personas (\$81 + IVA por persona).

20% para grupos de más de 5 personas (\$72 + IVA por persona).









Formas de Pago:

Depósito o transferencia

Banco Pichincha

Cuenta de Ahorro: 2203114216

Banco Bolivariano

Cuenta de Ahorro: 0851126925

o Banco del Pacífico

Cuenta de Ahorro: 1011219106

Razón Social: DANNY FRANCISCO MARURI MORAN

RUC: 0918736794001 Teléfono: 0980756020

Email: danny.maruri@dmaruri.net

Todas las tarjetas de crédito y débito a nivel nacional.

Incluye:

Materiales de trabajo en formato digital, diploma de aprobación en formato digital con código de verificación y sistema blockchain antifraude, cuaderno, pluma, refrigerios y almuerzo.

CURSO PRESENCIAL ORGANIZADO POR

## DANNY MARURI MORAN

FRANQUICIADO FORMACCIÓN® TERRITORIO: GARZOTA

DANNY FRANCISCO MARURI MORAN RUC: 0918736794001

garzota@formaccion.ec (+593)980756020 - (+593)982932501 - (+593)984917129





