

# NEGOCIACIÓN COMERCIAL 1.0

## TALLER DE NEGOCIACIÓN BÁSICA CON ENFOQUE EN VENTAS

### CURSO PRESENCIAL

#### OBJETIVO

Aprender a cerrar negociaciones comerciales.

#### DIRIGIDO A

Profesionales del área comercial interesados en aprender y mejorar sus habilidades para lograr cierres exitosos.

#### CONTENIDO

- Introducción al concepto de negociación comercial.
- Negociación Comercial vs. Manipulación.
- Cualidades y atributos de un negociador de ventas exitoso.
- El proceso de una negociación: el antes, durante y después.
- La planificación para cierres y negociaciones poderosos.

#### METODOLOGÍA

Todos nuestros talleres se arman bajo la Metodología PAM® (Productividad Alineada a Metas), que puede ser resumida en 5 pilares estratégicos:

1. **CONOCIMIENTO:** Aquí insertamos la teoría. Cada concepto es cuidadosamente colocado para que cumpla una función específica alineada a los objetivos del taller.
2. **REFLEXIÓN:** Revisamos en que parte de nuestra vida profesional y personal podemos enfocar los nuevos conocimientos.
3. **APLICACIÓN:** Trabajamos actividades concretas, adaptadas a tus necesidades para aplicar lo que estás estudiando.
4. **PLAN DE ACCIÓN:** Al finalizar el evento diseñarás tu propio plan de acción para que puedas medir los resultados de tu incremento en productividad.
5. **SEGUIMIENTO:** Te ayudaremos con un seguimiento a los 30 días para comprobar que estés cumpliendo tus indicadores del Plan de Acción.

#### DETALLES E INVERSIÓN

<b>Duración:</b>	4 horas
<b>Fechas:</b>	Miércoles, 28 de septiembre del 2022
<b>Horario:</b>	14h00 a 18h00
<b>Precio Normal:</b>	\$60 + IVA

**PRECIO ESPECIAL: \$48 + IVA**

(Hasta el 28 de agosto del 2022)

**Descuentos:** 10% para grupos entre 2 y 4 personas (\$54 + IVA por persona).  
20% para grupos de más de 5 personas (\$48 + IVA por persona).

**Formas de Pago:**

- Depósito o transferencia  
Banco Pichincha  
Cuenta Corriente: 2100158115  
Razón Social: CONSULTCSM CÍA. LTDA.  
RUC: 1490819211001  
Teléfono: 0989277244  
Email: info@candoabogados.com

- Todas las tarjetas de crédito y débito a nivel nacional.

**Incluye:** Materiales de trabajo en formato digital, diploma de aprobación en formato digital con código de verificación y sistema blockchain antifraude, cuaderno, pluma, refrigerios y almuerzo.

CURSO PRESENCIAL ORGANIZADO POR  
**DAVID CANDO SHEVCHUKOVA**

FRANQUICIADO FORMACIÓN®

**TERRITORIO:** CUENCA

**CONSULTCSM CÍA. LTDA.**

**RUC: 1490819211001**

**cuenca@formacion.ec**

**(+593) 999 00 1324 – (+593) 987 20 1842**