

WHATSAPP BUSINESS

UN ALIADO PARA INCREMENTAR LAS VENTAS

AUTOMATIZA LA INTERACCIÓN Y LA RELACIÓN CON TUS CLIENTES

100% PRESENCIAL

OBJETIVO

Usar WhatsApp Business para gestionar contactos, conseguir clientes e incrementar ventas.

DIRIGIDO A

Emprendedores, directores del área de marketing o ventas, ejecutivos comerciales y community managers que buscan perfeccionar el uso de WhatsApp Business para hacer crecer sus operaciones.

CONTENIDO

- Por qué usar WhatsApp Business si eres empresario o emprendedor.
- Ventajas de usar una estrategia de WhatsApp Marketing.
- ¿Cómo usar WhatsApp para gestionar contactos, conseguir clientes y vender? Ejemplos y casos de estudio.
- Configuración de WhatsApp Business.
- Etiquetar y segmentar contactos. Armado de bases de datos.
- Automatización de respuestas.
- Íconos, herramientas y plataformas para WhatsApp.
- Cómo usar los estados para crear engagement.
- Integración de WhatsApp a las redes sociales.
- Links de acceso desde otras plataformas como páginas web, Instagram y acciones de e-mail marketing. Estrategias para captar bases de datos.
- Opciones para el envío de mensajes masivos y cómo realizarlo.
- Qué imágenes acompañar para el envío de mensajes.
- Utilización de aplicaciones que facilitan el armado de los mensajes.
- Cómo redactar textos eficaces: claros, concisos y de impacto.
- Medición y estadísticas para retroalimentar la estrategia.

METODOLOGÍA

Todos nuestros talleres se arman bajo la Metodología PAM® (Productividad Alineada a Metas), que puede ser resumida en 5 pilares estratégicos:

1. **CONOCIMIENTO:** Aquí insertamos la teoría. Cada concepto es cuidadosamente colocado para que cumpla una función específica alineada a los objetivos del taller.

2. **REFLEXIÓN:** Revisamos en que parte de nuestra vida profesional y personal podemos enfocar los nuevos conocimientos.
3. **APLICACIÓN:** Trabajamos actividades concretas, adaptadas a tus necesidades para aplicar lo que estás estudiando.
4. **PLAN DE ACCIÓN:** Al finalizar el evento diseñarás tu propio plan de acción para que puedas medir los resultados de tu incremento en productividad.
5. **SEGUIMIENTO:** Te ayudaremos con un seguimiento a los 7, 15, 21 y 30 días para comprobar que estás cumpliendo tus indicadores del Plan de Acción.

DETALLES E INVERSIÓN

| | |
|-----------------------|---|
| Duración: | 6 horas |
| Fechas: | Lunes 23 y martes 24 de octubre de 2023 |
| Horario: | 18h30 a 21h30 |
| Modalidad: | 100% PRESENCIAL |
| Precio Normal: | \$90 + IVA |

PRECIO ESPECIAL: \$45 + IVA

(Hasta el 23 de septiembre de 2023)

- Descuentos:**
- 10% para grupos entre 2 y 4 personas (\$81 + IVA por persona).
 - 20% para grupos de más de 5 personas (\$72 + IVA por persona).

Incluye: Materiales de trabajo, diploma de aprobación (digital e impreso), asesoría con el diseño de un plan de acción personalizado y posterior seguimiento profesional de indicadores para garantizar el aprendizaje, cuaderno, pluma, estación permanente de café, aromáticas y agua.

No incluye: Costo del parqueo