FORMACCIÓN
FORMANDO PROFESIONALES DE ACCIÓN

PROGRAMACIÓN ACADÉMICA 2024

CAPACITACIONES ONLINE Y PRESENCIALES

REVISA NUESTROS PLANES DE
CAPACITACIONES ILIMITADAS POR 12 MESES
EN LA PENÚLTIMA PÁGINA

NOSOTROS

Somos la primera franquicia ecuatoriana de centros de capacitación con metodología propia y alcance regional.

- En el Ecuador, somos el primer centro de capacitación preparado para franquiciar nuestro modelo de negocio.
- **FORMACCIÓN**® y la **Metodología Productividad Alineada a Metas**®, también conocida como **Metodología PAM**® son marcas registradas y fueron diseñadas luego de perfeccionarla capacitando por +20 años a +30 mil personas.
- Actualmente somos +10 franquiciados en Ecuador y varios profesionales replicando nuestro modelo de franquicias para iniciar operaciones en ciudades como Bogotá, Lima, Santiago de Chile, Caracas, Miami, Orlando, Nueva York, Washington D.C., Barcelona, Murcia y Madrid.

Creamos el único centro de formacción que ofrece el diseño de un proyecto final de aprobación con un plan de acción y seguimiento personalizado a cada alumno.

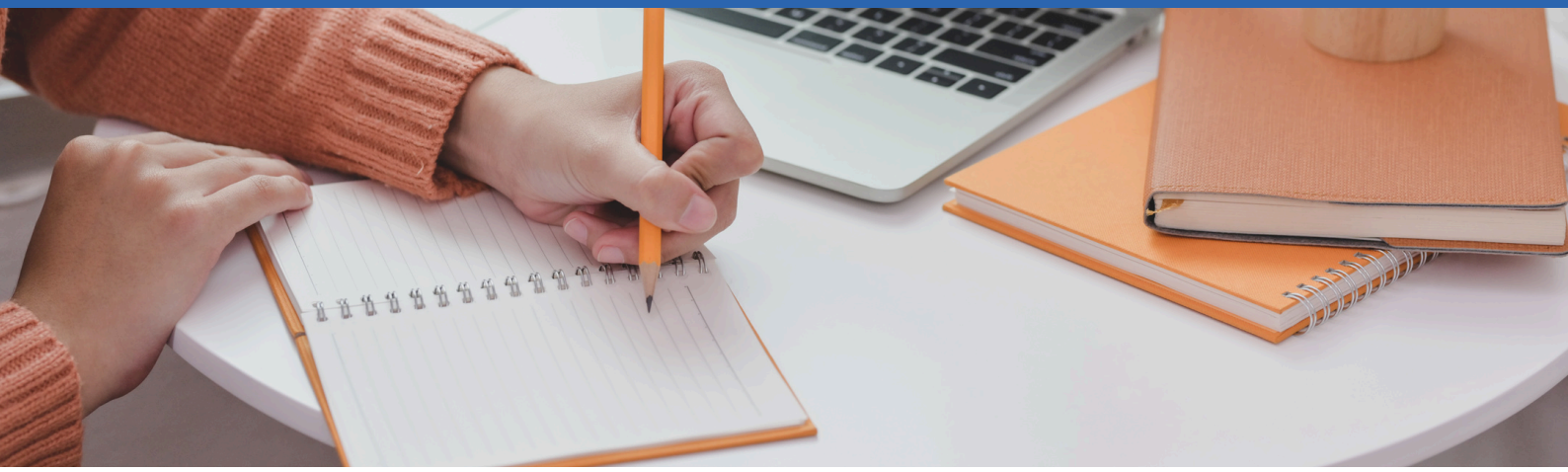
- Nuestra misión principal es ayudar a que los alumnos multipliquen su productividad y lo hacemos con un plan de acción trabajado a la medida de cada alumno.
- Al finalizar cada taller/programa, nuestros alumnos completan un plan de acción con el apoyo y guía de su profesor. Este es el proyecto final de aprobación del curso.
- El seguimiento cada 7, 15, 21 y 30 días sirven para validar la aplicación real de los conocimientos aprendidos durante nuestras capacitaciones.

Contamos con los mejores *teacher-practitioner* certificados en la Metodología Productividad Alineada a Metas®.

- Un *teacher-practitioner* es un profesional que sabe explicar algo difícil de una manera fácil y que, además, está donde las pepas queman.
- Nuestros profesores tienen, además del *expertisse* que da el trabajar en el área y funciones en la que dictan sus clases, las credenciales en su hoja de vida que avalan sus conocimientos.
- Antes de formar parte del staff de **FORMACCIÓN**®, los docentes pasan por un proceso de validación exigente donde además de prepararlos para explotar todo su potencial, son certificados en la **Metodología Productividad Alineada a Metas**®.

FORMACCIÓN
FORMANDO PROFESIONALES DE ACCIÓN

LA METODOLOGÍA EN 5 PASOS



1. CONOCIMIENTO

Aquí insertamos la teoría. El profesor tiene la responsabilidad de compartirla con ejemplos concretos, prácticos y reales. Cada ítem es cuidadosamente colocado para que cumpla una función específica alineada a los objetivos del taller.

2. REFLEXIÓN

El teacher-practitioner te ayudará a identificar en que parte de tu vida profesional y personal puedes enfocar los nuevos conocimientos. Hará que compartas con tus compañeros de trabajo. La idea es fomentar un aprendizaje colaborativo y vivencial. De esto no te salvas.

3. APLICACIÓN

Trabajamos las actividades clave, adaptadas a tus necesidades, con tips memorables a manera de slogan. Queremos agregarte valor ayudándote a que puedas recordar fácilmente cómo aplicar en tu día a día los nuevos conceptos.

4. PLAN DE ACCIÓN

El docente te asistirá en el diseño de un plan de acción personalizado. Te guiará en el proceso de definir un objetivo, reconocer compromisos y establecer indicadores de corto (7 días), mediano (15 y 21 días) y largo plazo (30 días). La misión es medir, en la práctica diaria, tus resultados reales. El diseño del plan de acción es el proyecto final de aprobación del curso. Sin completarlo, no recibirás diploma.

5. RESULTADOS

Para validar que pudiste aplicar lo aprendido, te haremos seguimiento a los 7, 15, 21 y 30 días. Esta medición la hacemos juntos, digitalmente. La idea es ayudarte a cerrar el círculo de la capacitación ayudándote a validar y aterrizar conocimientos aun después de terminada la capacitación.

FORMACCIÓN
FORMANDO PROFESIONALES DE ACCIÓN

FORMACCIÓN EN NÚMEROS

2019

ALUMNOS CAPACITADOS	2966
CAPACITACIONES EJECUTADAS	182
CALIFICACIÓN PROMEDIO	9.03
PROMEDIO ALUMNOS POR CURSO	16
FRANQUICIADOS	2

2020

ALUMNOS CAPACITADOS	5095
CAPACITACIONES EJECUTADAS	239
CALIFICACIÓN PROMEDIO	9.41
PROMEDIO ALUMNOS POR CURSO	21
FRANQUICIADOS	4

2021

ALUMNOS CAPACITADOS	6957
CAPACITACIONES EJECUTADAS	268
CALIFICACIÓN PROMEDIO	9.44
PROMEDIO ALUMNOS POR CURSO	26
FRANQUICIADOS	2

2022

ALUMNOS CAPACITADOS	7019
CAPACITACIONES EJECUTADAS	270
CALIFICACIÓN PROMEDIO	9.48
PROMEDIO ALUMNOS POR CURSO	27
FRANQUICIADOS	10

2023

ALUMNOS CAPACITADOS	7811
CAPACITACIONES EJECUTADAS	273
CALIFICACIÓN PROMEDIO	9.48
PROMEDIO ALUMNOS POR CURSO	28
FRANQUICIADOS	13

ALGUNOS DE NUESTROS CLIENTES

TESTIMONIALES

Felicitaciones a FORMACCIÓN® y su equipo por sus capacitaciones. Nos ayudan con herramientas, consejos y guías prácticas para implementar inmediatamente en nuestros puestos de trabajo, para tener una mejor perspectiva de nuestras metas y ser más eficientes.

Arie Shalev Abramowicz
Director Comercial PROVICA Cía. Ltda Seguridad y Vigilancia

Los tips, experiencias y consejos recibidos en los talleres lograron aumentar mi motivación para hacer crecer mis emprendimientos.

Juan Miguel Intriago
Gerente Comercial de Inmeconsa

Los talleres de FORMACCIÓN® han tenido un impacto muy importante y positivo en mi crecimiento personal y profesional, lo cual me ha permitido fortalecer mi liderazgo y mejorar la productividad de mi equipo de trabajo.

Pedro Valenzuela Jaramillo
Contador General INVERNEG

Los talleres diseñados con la Metodología PAM® son pilares fundamentales que nos permiten innovar, transformar y potenciar nuestras capacidades.

Jorge Calderón Salazar
Rector del Instituto Superior Tecnológico ARGOS

La metodología de trabajo de FORMACCIÓN® no son una clase más: es un acompañamiento con experiencia en desarrollo y crecimiento exponencial que vale la pena recibir, difundir y compartir.

Pedro Valenzuela Jaramillo
Contador General INVERNEG

Los talleres diseñados con la metodología creada por Pablo Arosemena y Germán Lynch son idóneos para la dura tarea de ordenar prioridades, concretar metas y trazar rutas, lo que ha probado ser un catalizador tan bueno como prometido, para el trabajo con el personal a mi cargo."

Marco Angelo Ottati Salcedo
Notario 55 del Cantón Guayaquil

Los talleres de FORMACCIÓN® tienen herramientas concretas y metodología práctica que aplico en mi vida personal y laboral, por eso los recomiendo cada vez que tengo la oportunidad.

Roberto Intriago
Abogado

Mantenernos actualizados en un mundo lleno de cambios es el desafío y obligación de todos los profesionales para seguir estando a la vanguardia y estar vigentes, FORMACCION es uno de mis principales aliados a la hora de seguirme actualizando y capacitando para ofrecerle lo mejor a nuestros clientes.

María Amada Ferretti
CEO de FS Agency

TESTIMONIALES

Han sido una influencia positiva en mi vida profesional y personal. En los talleres adquieres nuevos y valiosos métodos para ser aplicados especialmente en tu vida profesional, lo cual redunda en beneficio de tu salud, productividad, ingresos y alcanzar metas a corto, mediano y largo plazo.

Cecilia Rodríguez
Gerente General de DCR Representaciones Turísticas

La capacitación recibida fue muy enriquecedora, pues a la vez que refrescó conceptos, también nos trajo la oportunidad de revisar donde estamos presentando debilidades para reforzarlas... recomendamos el contenido de la conferencia, muy dinámica, didáctica e innovadora. Es lo que se necesita para estos tiempos modernos.

Juan Carlos Baquerizo
Gerente de Operaciones de una naviera

Recomiendo ampliamente los talleres y metodología creada por Pablo Arosemena y Germán Lynch, pues su maestría, sapiencia y pragmatismo hace posible que los alumnos aumenten su efectividad y eficiencia en distintos campos.

Roboam Gavilánez Batallas
Gerente General MATMASA

Gracias a los talleres diseñados con la Metodología Productividad Alineada a Metas® hoy manejo mi vida por prioridades, al igual que mis proyectos. Tengo la confianza de saber cómo enfrentar los retos que se me presenten.

Janeth Muzzio Arguello
Gerente General AKASA Designs and Projects

El taller superó todas nuestras expectativas y ayudó a que nuestra fuerza de ventas valore y visualice las oportunidades que un cliente significa, lo cual genera mejoras en la atención y el servicio, con resultados que se tradujeron en incremento de ventas.

Arturo Mercado
Director Comercial de empresa de consumo masivo

Excelente nivel académico, buenas capacitaciones y sobre todo práctico. Una de las cosas que más valoramos de FORMACCIÓN® es la calidad de sus instructores, conjugan la teoría y la práctica muy bien además que nos demuestran lo que se necesita para incrementar la productividad de mi empresa con ejemplos concretos y aplicables a mi empresa.

Paola López
Directora Creativa de Agencia de publicidad digital

La escuela de ventas de FORMACCIÓN® fue espectacular. El profesor la realiza de manera vivencial, usando ejemplos prácticos vinculados a los aspectos básicos que aplicar para tener éxito en las ventas a pesar de estar enfrontando una época poco favorable. Además, se hizo hincapié en la importancia de la automotivación para para alcanzar los objetivos deseados. Nuestro equipo salió energizado de la charla, con ganas de seguir realizando un trabajo excepcional en el punto de venta y entregando una atención personalizada a cada uno de nuestros clientes.

Juan Miguel Intriago
Gerente Comercial de Inmeconsa

FORMACCIÓN
FORMANDO PROFESIONALES DE ACCIÓN

PROGRAMACIÓN ACADÉMICA 2024

CAPACITACIONES ONLINE Y PRESENCIALES

REVISA NUESTROS PLANES DE
CAPACITACIONES ILIMITADAS POR 12 MESES
EN LA PENÚLTIMA PÁGINA

FORMACCIÓN
FORMANDO PROFESIONALES DE ACCIÓN

100% ONLINE

ENERO

¿CÓMO DAR FEEDBACK A TUS COLABORADORES?

Incrementa la productividad de tu equipo sin herir susceptibilidades

Martes, 9 de enero | 19h00 a 21h00 | 4 horas (2 en vivo + 2 trabajo práctico) | $60 + IVA

PERSPECTIVAS ECONÓMICAS, POLÍTICAS Y COMERCIALES 2024

Un análisis de escenarios y sus consecuencias para el sector privado

Miércoles, 10 de enero | 19h00 a 20h00 | 2 horas (1 en vivo + 1 trabajo práctico) | $30 + IVA

¿CÓMO CAPTAR NUEVOS CLIENTES?

Aprende a prospectar en un mercado altamente competitivo

Jueves, 11 de enero | 19h00 a 21h00 | 4 horas (2 en vivo + 2 trabajo práctico) | $60 + IVA

MANEJO EFICIENTE DEL FLUJO DE CAJA EN TU NEGOCIO

Tips para prevenir quedarte sin liquidez en tu negocio

Martes, 16 de enero | 19h00 a 22h00 | 6 horas (3 en vivo + 3 trabajo práctico) | $90 + IVA

TALLER DE COBRANZAS BÁSICAS

Orientado a profesionales con poco o nulo conocimiento del mundo de las cobranzas

Miércoles, 17 de enero | 19h00 a 22h00 | 6 horas (3 en vivo + 3 trabajo práctico) | $90 + IVA

TOFAS ESTAS CAPACITACIONES SON GRATUITAS PARA SUSCRIPTORES

FORMACCIÓN
FORMANDO PROFESIONALES DE ACCIÓN

100% ONLINE

FEBRERO

¿CÓMO DOMINAR LA INTELIGENCIA ARTIFICIAL PARA TRIUNFAR EN LOS NEGOCIOS?

Aprende a maximizar el uso de la IA para potenciar tus ventas

Jueves, 8 de febrero | 19h00 a 22h00 | 6 horas (3 en vivo + 3 trabajo práctico) | $90 + IVA

SERVICIO EXCEPCIONAL PARA CLIENTES EXIGENTES

¿Cómo tratar con clientes dificiles?

Jueves, 15 de febrero | 19h00 a 21h00 | 4 horas (2 en vivo + 2 trabajo práctico) | $60 + IVA

TALLER DE EXCEL BÁSICO

Aprende a sacarle el jugo a esta herramienta

Lunes 19 y martes 20 de febrero | 19h00 a 22h00 | 12 horas (6 en vivo + 6 trabajo práctico) | $168 + IVA

TALLER DE EXCEL INTERMEDIO

Macros y tablas dinámicas que harán tu trabajo mucho más fácil

Miércoles 21 y jueves 22 de febrero | 19h00 a 22h00 | 12 horas (6 en vivo + 6 trabajo práctico) | $168 + IVA

¿CÓMO CAPTAR NUEVOS CLIENTES?

Aprende a prospectar en un mercado altamente competitivo

Martes, 27 de febrero | 19h00 a 21h00 | 4 horas (2 en vivo + 2 trabajo práctico) | $60 + IVA

TÉCNICAS DE REDACCIÓN CON ENFOQUE EN COMUNICACIÓN DIGITAL

Aprende a escribir en redes sociales conociendo como piensa tu target

Miércoles, 28 de febrero | 19h00 a 22h00 | 6 horas (3 en vivo + 3 trabajo práctico) | $90 + IVA

TODAS ESTAS CAPACITACIONES SON GRATUITAS PARA SUSCRIPTORES

MARZO

¿CÓMO VENDER MÁS USANDO WHATSAPP BUSINESS?

Automatiza la interacción y la relación con tus clientes

Martes, 5 de marzo | 19h00 a 21h00 | 4 horas | ONLINE | $60 + IVA

INTELIGENCIA EMOCIONAL PARA EJECUTIVOS COMERCIALES Y DE ATENCIÓN AL CLIENTE

Habilidades emocionales para vender más, fidelizar mejor y anticiparte a los problemas

Lunes, 11 de marzo | 19h00 a 21h00 | 4 horas | ONLINE | $60 + IVA

ELEVA TU NIVEL DE INFLUENCIA Y PASA DE JEFE A LÍDER

Taller de Coaching Directivo

Jueves, 14 de marzo | 19h00 a 21h00 | 4 horas | ONLINE | $60 + IVA

LA LEY ES LA LEY

Taller de Actualización en Legislación Laboral

Martes 19 de marzo | 19h00 a 22h00 | 6 horas | ONLINE | $90 + IVA

TIPS DE MINDFULNESS PARA MANEJAR EL ESTRÉS LABORAL

Técnicas para convertir al estrés en tu aliado para mejorar tu calidad de vida

Jueves, 21 de marzo | 19h00 a 21h00 | 4 horas | ONLINE | $90 + IVA

¿CÓMO CAPTAR NUEVOS CLIENTES?

Aprende a prospectar en un mercado altamente competitivo

Sábado, 23 de marzo | 09h30 a 12h30 | 6 horas | SEMI PRESENCIAL | $90 + IVA

TALLER DE EXCEL AVANZADO

Un taller diseñado para que pases de "muy bueno" a "experto"

Martes 26 y miércoles 27 de marzo | 19h00 a 22h00 | 12 horas | ONLINE | $168 + IVA

LAS CAPACITACIONES ONLINE SON GRATUITAS PARA SUSCRIPTORES

FORMACCIÓN
FORMANDO PROFESIONALES DE ACCIÓN

2024

ABRIL

TALLER DE ADMINISTRACIÓN DEL TIEMPO

Aprende tácticas para lograr más cosas en menos tiempo

Martes, 9 de abril | 19h00 a 21h00 | 4 horas | ONLINE | $60 + IVA

TALLER DE EXCEL BÁSICO

Aprende a sacarle el jugo a esta herramienta

Sábado 6 y 13 de abril | 09h00 a 13h00 | 12 horas | SEMI PRESENCIAL | $168 + IVA

TÉCNICAS DE PNL PARA INCREMENTAR LAS VENTAS

Taller de habilidades comerciales con técnicas de programación neurolingüística

Miércoles, 17 de abril | 19h00 a 21h00 | 4 horas | ONLINE | $60 + IVA

TALLER DE EXCEL INTERMEDIO

Tablas dinámicas que harán tu trabajo mucho más fácil

Sábado 20 y 27 de abril | 09h00 a 13h00 | 12 horas | SEMI PRESENCIAL | $168 + IVA

¿CÓMO MEDIR EL CLIMA LABORAL DE MI EMPRESA?

Crea ambientes de trabajo productivos mejorando la atención a tu cliente interno

Miércoles, 24 de abril | 19h00 a 21h00 | 4 horas | ONLINE | $60 + IVA

¿CÓMO LIDERAR JEFES EXIGENTES SIN MORIR EN EL INTENTO?

Desarrolla habilidades para manejar jefes complicados

Jueves, 25 de abril | 19h00 a 21h00 | 4 horas | ONLINE | $60 + IVA

TALLER DE TABLAS DINÁMICAS BÁSICAS

Full ejercicios prácticos para aplicarlas en tu trabajo diario

Lunes 29 y martes 30 de abril | 19h00 a 22h00 | 12 horas | ONLINE | $168 + IVA

LAS CAPACITACIONES ONLINE SON GRATUITAS PARA SUSCRIPTORES

FORMACCIÓN
FORMANDO PROFESIONALES DE ACCIÓN

2024

MAYO

¿CÓMO MEDIR EL CLIMA LABORAL DE MI EMPRESA?

NUEVO

Crea ambientes de trabajo productivos mejorando la atención a tu cliente interno

Martes, 7 de mayo | 19h00 a 21h00 | 4 horas | ONLINE | $60 + IVA

TALLER DE SUPERPRODUCTIVIDAD LABORAL

Tips para hacer mejor tus actividades profesionales blindando tus debilidades

Miércoles, 8 de mayo | 19h00 a 21h00 | 4 horas | ONLINE | $60 + IVA

TALLER DE EXCEL AVANZADO

Un taller diseñado para que pases de "muy bueno" a "experto"

Sábado 11 y 18 de mayo | 09h00 a 13h00 | 12 horas | SEMI PRESENCIAL | $168 + IVA

¿CÓMO DISEÑAR EL BUYER PERSONA DE MI NEGOCIO?

¿Cómo poner al cliente en el centro de la estrategia de negocio?

Martes, 14 de mayo | 19h00 a 22h00 | 6 horas | ONLINE | $90 + IVA

GOOGLE SHEETS & INTELIGENCIA ARTIFICIAL

Usa la tecnología para incrementar tu productividad profesional

Miércoles 15 y jueves 16 de mayo | 19h00 a 22h00 | 12 horas | ONLINE | $168 + IVA

¿CÓMO VENDER SERVICIOS?

Habilidades de mercadeo y ventas para empresas de servicio

Miércoles, 22 de mayo | 19h00 a 22h00 | 6 horas | ONLINE | $90 + IVA

TALLER DE TABLAS DINÁMICAS AVANZADAS

Ejercicios prácticos avanzados para incrementar tu productividad

Martes 28 y miércoles 29 de mayo | 19h00 a 22h00 | 12 horas | ONLINE | $168 + IVA

LAS CAPACITACIONES ONLINE SON GRATUITAS PARA SUSCRIPTORES

FORMACCIÓN
FORMANDO PROFESIONALES DE ACCIÓN

2024

JUNIO

TALLER DE TABLAS DINÁMICAS BÁSICAS

NUEVO

Full ejercicios prácticos para aplicarlas en tu trabajo diario

Sábados 8 y 15 de junio | 09h00 a 13h00 | 12 horas | SEMI PRESENCIAL | $168 + IVA

TALLER DE DATA ANALYTICS

Sácale el jugo a la data de tu empresa para mejorar ventas y conocer mejor a tus clientes

Martes 11 y miércoles 12 de junio | 19h00 a 21h00 | 8 horas | ONLINE | $120 + IVA

TÉCNICAS DE LIDERAZGO PARA EQUIPOS COMPLICADOS

Tips para liderar personas conflictivas

Jueves, 13 de junio | 19h00 a 21h00 | 4 horas | ONLINE | $60 + IVA

¿CÓMO REDUCIR LA MOROSIDAD DE MI EMPRESA?

Tácticas y métricas clave para reducir tu morosidad y cartera

Miércoles, 19 de junio | 19h00 a 21h00 | 4 horas | ONLINE | $60 + IVA

PROGRAMA DE CRÉDITOS Y COBRANZAS

NUEVO

Herramientas, técnicas y tips para el manejo eficiente de créditos y cobranzas

Sábados 22 y 29 de junio | 09h00 a 13h00 | 12 horas | SEMI PRESENCIAL | $168 + IVA

MEDIA TRAINING PARA GERENTES

Entrenamiento práctico e intensivo para voceros institucionales

Jueves, 20 de junio | 19h00 a 21h00 | 4 horas | ONLINE | $60 + IVA

TALLER BÁSICO DE INTELIGENCIA DE NEGOCIOS CON EXCEL

Tablas y gráficos dinámicos avanzados, PowerPivot, fórmulas DAX y KPI's

Martes 25 y miércoles 26 de junio | 19h00 a 22h00 | 12 horas | ONLINE | $168 + IVA

LAS CAPACITACIONES ONLINE SON GRATUITAS PARA SUSCRIPTORES

FORMACCIÓN
FORMANDO PROFESIONALES DE ACCIÓN

100% ONLINE

JULIO

TALLER INTERMEDIO-AVANZADO DE PROJECT MANAGEMENT

Maximiza tu capacidad de liderar y proponer proyectos complejos

Lunes 8 y martes 9 de julio | 19h00 a 22h00 | 12 horas (6 en vivo + 6 trabajo práctico) | $168 + IVA

PROCEDIMIENTO DE DUDA RAZONABLE

Identifica mecanismos para asignar valor en aduanas de las mercancías importadas

Miércoles, 10 de julio | 19h00 a 21h00 | 4 horas (2 en vivo + 2 trabajo práctico) | $60 + IVA

INTELIGENCIA EMOCIONAL PARA MANDOS MEDIOS

Para profesionales sujetos a la presión de jefes exigentes y/o supervisan equipos de alto rendimiento

Jueves, 11 de julio | 19h00 a 21h00 | 4 horas (2 en vivo + 2 trabajo práctico) | $60 + IVA

¿CÓMO OPTIMIZAR LAS COMPRAS DE MI EMPRESA?

Identifica las necesidades y mejora la inversión en compra de inventarios

Lunes, 15 de julio | 19h00 a 21h00 | 4 horas (2 en vivo + 2 trabajo práctico) | $60 + IVA

TÉCNICAS MODERNAS DE PROSPECCIÓN COMERCIAL

¿Cómo captar más, mejores y nuevos clientes?

Martes, 16 de julio | 19h00 a 21h00 | 4 horas (2 en vivo + 2 trabajo práctico) | $60 + IVA

TODAS ESTAS CAPACITACIONES SON GRATUITAS PARA SUSCRIPTORES

FORMACCIÓN
FORMANDO PROFESIONALES DE ACCIÓN

100% ONLINE

JULIO

BUSINESS ENGLISH 1

Clase de conversación en inglés

Miércoles 17 y jueves 18 de julio | 19h00 a 22h00 | 12 horas (6 en vivo + 6 trabajo práctico) | $168 + IVA

¿CÓMO HABLAR EN PÚBLICO?

Desarrolla habilidades y autocontrol para hablar ante grupos

Lunes, 22 de julio | 19h00 a 21h00 | 4 horas (2 en vivo + 2 trabajo práctico) | $60 + IVA

TE REÚNES O TRABAJAS

¿Cómo liderar o participar en reuniones altamente productivas?

Martes, 23 de julio | 19h00 a 21h00 | 4 horas (2 en vivo + 2 trabajo práctico) | $60 + IVA

TALLER AVANZADO DE INTELIGENCIA DE NEGOCIOS CON EXCEL

Power BI para el análisis de datos y creación de informes gerenciales

Martes 30 y miércoles 31 de julio | 19h00 a 22h00 | 12 horas (6 en vivo + 6 trabajo práctico) | $168 + IVA

TODAS ESTAS CAPACITACIONES SON GRATUITAS PARA SUSCRIPTORES

FORMACCIÓN
FORMANDO PROFESIONALES DE ACCIÓN

100% ONLINE

AGOSTO

TALLER AVANZADO DE PROJECT MANAGEMENT

Un taller súper práctico para pasar de "excelente" a "experto" en el manejo de proyectos

Martes 6 y miércoles 7 de agosto | 19h00 a 22h00 | 12 horas (6 en vivo + 6 trabajo práctico) | $168 + IVA

BUSINESS ENGLISH 2

Clase de conversación en inglés

Lunes 12 y martes 13 de agosto | 19h00 a 22h00 | 12 horas (6 en vivo + 6 trabajo práctico) | $168 + IVA

COSTEO PARA EMPRENDEDORES

Aprende a identificar los costos directos e indirectos de tu emprendimiento

Miércoles, 14 de agosto | 19h00 a 21h00 | 4 horas (2 en vivo + 2 trabajo práctico) | $60 + IVA

DISEÑO DE PRESENTACIONES PROFESIONALES

Taller práctico para agregar valor en tus reuniones

Jueves, 15 de agosto | 19h00 a 21h00 | 4 horas (2 en vivo + 2 trabajo práctico) | $60 + IVA

TALLER INTRODUCTORIO DE COMERCIO EXTERIOR

Procesos aduaneros de importación y exportación en el Ecuador

Lunes 19 y martes 20 de agosto | 19h00 a 21h00 | 8 horas (4 en vivo + 4 trabajo práctico) | $120 + IVA

TODAS ESTAS CAPACITACIONES SON GRATUITAS PARA SUSCRIPTORES

FORMACCIÓN
FORMANDO PROFESIONALES DE ACCIÓN

100% ONLINE

AGOSTO

PROPIEDAD INTELECTUAL PARA EMPRENDEDORES

Aprende a proteger y registrar tu marca

Miércoles, 21 de agosto | 19h00 a 21h00 | 4 horas (2 en vivo + 2 trabajo práctico) | $60 + IVA

NEGOCIACIÓN CON PROVEEDORES

Gestión estratégica de compras y técnicas de negociación con proveedores

Jueves, 22 de agosto | 19h00 a 21h00 | 4 horas (2 en vivo + 2 trabajo práctico) | $60 + IVA

TALLER DE BRANDING PERSONAL

Herramientas y estrategias para diseñar tu marca personal

Martes, 27 de agosto | 19h00 a 21h00 | 4 horas (2 en vivo + 2 trabajo práctico) | $60 + IVA

LIDERANDO DESDE ABAJO

¿Cómo desarrollar nuevos liderazgos?

Miércoles, 28 de agosto | 19h00 a 21h00 | 4 horas (2 en vivo + 2 trabajo práctico) | $60 + IVA

TODAS ESTAS CAPACITACIONES SON GRATUITAS PARA SUSCRIPTORES

FORMACCIÓN
FORMANDO PROFESIONALES DE ACCIÓN

100% ONLINE

SEPTIEMBRE

BUSINESS ENGLISH 3
Clase de conversación en inglés

Lunes 9 y martes 10 de septiembre | 19h00 a 22h00 | 12 horas (6 en vivo + 6 trabajo práctico) | $168 + IVA

MUJERES LÍDERES
Taller de Liderazgo Femenino

Miércoles, 11 de septiembre | 19h00 a 21h00 | 4 horas (2 en vivo + 2 trabajo práctico) | $60 + IVA

TÉCNICAS DE NEGOCIACIÓN COMERCIAL
Taller de negociación básica con enfoque en ventas

Jueves, 12 de septiembre | 19h00 a 21h00 | 4 horas (2 en vivo + 2 trabajo práctico) | $60 + IVA

¿CÓMO INICIAR LA APLICACIÓN DE UN SISTEMA DE GESTIÓN DE CALIDAD EN MI EMPRESA?
El taller ideal para empresas que buscan documentar procesos para crecer más rápido

Lunes, 16 de septiembre | 19h00 a 22h00 | 6 horas (3 en vivo + 3 trabajo práctico) | $90 + IVA

¿CÓMO PREPARARME PARA UNA REUNIÓN DE NEGOCIOS CON LOS GERENTES DE MI EMPRESA?
Tips para agregarle valor a tus jefes durante reuniones corporativas

Martes, 17 de septiembre | 19h00 a 21h00 | 4 horas (2 en vivo + 2 trabajo práctico) | $60 + IVA

TODAS ESTAS CAPACITACIONES SON GRATUITAS PARA SUSCRIPTORES

FORMACCIÓN
FORMANDO PROFESIONALES DE ACCIÓN

100% ONLINE

SEPTIEMBRE

¿CÓMO ATENDER CLIENTES Y REALIZAR VENTAS POR TELÉFONO?

Desarrolla destrezas para una gestión comercial y de fidelización telefónico de primer nivel

Miércoles, 18 de septiembre | 19h00 a 22h00 | 6 horas (3 en vivo + 3 trabajo práctico) | $90 + IVA

CREA UN PITCH DECK EFECTIVO

Persuade y conquista en tus presentaciones comerciales

Jueves, 19 de septiembre | 19h00 a 21h00 | 4 horas (2 en vivo + 2 trabajo práctico) | $60 + IVA

TALLER DE VENTAS PARA NUEVOS EJECUTIVOS COMERCIALES

Lo que todo vendedor debe saber para empezar con pie derecho

Martes, 24 de septiembre | 19h00 a 22h00 | 6 horas (3 en vivo + 3 trabajo práctico) | $90 + IVA

TÉCNICAS DE INVESTIGACIÓN DE MERCADOS

Resuelve los problemas de tu mercado mientras fortaleces tu estrategia comercial

Miércoles, 25 de septiembre | 19h00 a 21h00 | 4 horas (2 en vivo + 2 trabajo práctico) | $60 + IVA

TODAS ESTAS CAPACITACIONES SON GRATUITAS PARA SUSCRIPTORES

FORMACCIÓN
FORMANDO PROFESIONALES DE ACCIÓN

100% ONLINE

OCTUBRE

BUSINESS ENGLISH 4
Clase de conversación en inglés

Martes 8 y miércoles 9 de octubre | 19h00 a 22h00 | 12 horas (6 en vivo + 6 trabajo práctico) | $168 + IVA

TÁCTICAS PARA DISEÑAR PRESUPUESTOS POTENTES
Estima egresos, maximiza el superávit y logra objetivos comerciales para un 2025 potente

Lunes, 14 de octubre | 19h00 a 21h00 | 4 horas (2 en vivo + 2 trabajo práctico) | $60 + IVA

¿CÓMO COBRAR Y NEGOCIAR EN TIEMPOS DE CRISIS?
Aprende a reducir tu morosidad optimizando la atención al cliente

Martes, 15 de octubre | 19h00 a 21h00 | 4 horas (2 en vivo + 2 trabajo práctico) | $60 + IVA

TALLER DE PUBLICIDAD EN REDES SOCIALES
¿Cómo sacarle el jugo a la pauta digital de mi empresa?

Miércoles 16 y jueves 17 de octubre | 19h00 a 21h00 | 8 horas (4 en vivo + 4 trabajo práctico) | $120 + IVA

¿CÓMO CONSTRUIR MI COMUNIDAD ONLINE?
Incrementa las ventas de tu negocio y fidelización en tus clientes digitales

Martes, 22 de octubre | 19h00 a 21h00 | 4 horas (2 en vivo + 2 trabajo práctico) | $60 + IVA

TODAS ESTAS CAPACITACIONES SON GRATUITAS PARA SUSCRIPTORES

FORMACCIÓN
FORMANDO PROFESIONALES DE ACCIÓN

100% ONLINE

OCTUBRE

TALLER DE LEGISLACIÓN PARA EMPRENDEDORES

Tips para evitar errores comunes en emprendedores con poca experiencia

Miércoles, 23 de octubre | 19h00 a 22h00 | 6 horas (3 en vivo + 3 trabajo práctico) | $90 + IVA

SERVICIO AL CLIENTE PARA NEGOCIOS TURÍSTICOS Y GASTRONÓMICOS

Tips para aumentar ventas anticipando problemas y fidelizando mejor

Jueves, 24 de octubre | 19h00 a 21h00 | 4 horas (2 en vivo + 2 trabajo práctico) | $60 + IVA

¿CÓMO CREAR EQUIPOS DE TRABAJO ALTAMENTE PRODUCTIVOS?

Técnicas de liderazgo bajo presión

Martes, 29 de octubre | 19h00 a 21h00 | 4 horas (2 en vivo + 2 trabajo práctico) | $60 + IVA

TALLER DE LIDERAZGO EN 360°

¿Cómo desbloquear mi potencial y empezar a liderar a jefes, colegas y colaboradores?

Miércoles, 30 de octubre | 19h00 a 21h00 | 4 horas (2 en vivo + 2 trabajo práctico) | $60 + IVA

TODAS ESTAS CAPACITACIONES SON GRATUITAS PARA SUSCRIPTORES

FORMACCIÓN
FORMANDO PROFESIONALES DE ACCIÓN

100% ONLINE

NOVIEMBRE

BUSINESS ENGLISH 5
Clase de conversación en inglés

Martes 5 y miércoles 6 de noviembre | 19h00 a 22h00 | 12 horas (6 en vivo + 6 trabajo práctico) | $168 + IVA

¿CÓMO DISEÑAR GRANDES METAS PROFESIONALES?
Alcanza tus objetivos diseñando un plan de acción para un 2025 exitoso

Jueves, 7 de noviembre | 19h00 a 21h00 | 4 horas (2 en vivo + 2 trabajo práctico) | $60 + IVA

¿CÓMO CONVERTIR AL ESTRÉS EN UN ALIADO ESTRATÉGICO?
Tips para evitar que el estrés afecte tu salud o ataque a tu familia

Martes, 12 de noviembre | 19h00 a 21h00 | 4 horas (2 en vivo + 2 trabajo práctico) | $60 + IVA

TALLER DE NETWORKING COMERCIAL
Aprende a crear una red de contactos para aumentar tus ventas

Miércoles, 13 de noviembre | 19h00 a 21h00 | 4 horas (2 en vivo + 2 trabajo práctico) | $60 + IVA

INBOUND MARKETING & MARKETING AUTOMATION
¿Cómo atraer clientes ofreciendo contenidos de interés?

Jueves, 14 de noviembre | 19h00 a 22h00 | 6 horas (3 en vivo + 3 trabajo práctico) | $90 + IVA

TODAS ESTAS CAPACITACIONES SON GRATUITAS PARA SUSCRIPTORES

FORMACCIÓN
FORMANDO PROFESIONALES DE ACCIÓN

100% ONLINE

NOVIEMBRE

GERENCIA POR RESULTADOS

¿Cómo crear y trabajar con indicadores de gestión para el desempeño?

Martes, 19 de noviembre | 19h00 a 22h00 | 6 horas (3 en vivo + 3 trabajo práctico) | $90 + IVA

DIME COMO ESCRIBES...

Taller de redacción, ortografía y gramática para profesionales

Miércoles 20 y jueves 21 de noviembre | 19h00 a 21h00 | 8 horas (4 en vivo + 4 trabajo práctico) | $120 + IVA

IMAGEN PERSONAL Y PROTOCOLO EMPRESARIAL

Tips para destacar tu imagen y desenvolverte mejor en reuniones sociales corporativas

Martes, 26 de noviembre | 19h00 a 21h00 | 4 horas (2 en vivo + 2 trabajo práctico) | $60 + IVA

TODAS ESTAS CAPACITACIONES SON GRATUITAS PARA SUSCRIPTORES

FORMACCIÓN
FORMANDO PROFESIONALES DE ACCIÓN

100% ONLINE

DICIEMBRE

BUSINESS ENGLISH 6
Clase de conversación en inglés

Martes 3 y miércoles 4 de diciembre | 19h00 a 21h00 | 12 horas (6 en vivo + 6 trabajo práctico) | $168 + IVA

PLANEACCIÓN 2025
¿Cómo aterrizar metas anuales en objetivos concretos?

Jueves, 5 de diciembre | 19h00 a 21h00 | 4 horas (2 en vivo + 2 trabajo práctico) | $60 + IVA

PERSPECTIVAS ECONÓMICAS, POLÍTICAS Y COMERCIALES 2025
Un análisis de escenarios y sus consecuencias para el sector privado

Lunes, 9 de diciembre | 19h00 a 21h00 | 4 horas (2 en vivo + 2 trabajo práctico) | $60 + IVA

MANEJO DE CRISIS EN REDES SOCIALES
¿Cómo liderar eficientemente una crisis en redes sociales?

Martes, 10 de diciembre | 19h00 a 21h00 | 4 horas (2 en vivo + 2 trabajo práctico) | $60 + IVA

LAS 3P DE LAS VENTAS
Taller de planeación, proyección y prospección comercial

Miércoles, 11 de diciembre | 19h00 a 22h00 | 6 horas (3 en vivo + 3 trabajo práctico) | $90 + IVA

TODAS ESTAS CAPACITACIONES SON GRATUITAS PARA SUSCRIPTORES

DICIEMBRE

LOS MOMENTOS DE VERDAD EN EL SERVICIO AL CLIENTE

Identifica el recorrido de tus clientes para enamorarlos y brindarles una atención triple A

Jueves, 12 de diciembre | 19h00 a 21h00 | 4 horas (2 en vivo + 2 trabajo práctico) | $60 + IVA

OPERACIÓN BAJO CONTROL

¿Cómo supervisar equipos operativos para maximizar su productividad?

Martes, 17 de diciembre | 19h00 a 21h00 | 4 horas (2 en vivo + 2 trabajo práctico) | $60 + IVA

TODAS ESTAS CAPACITACIONES SON GRATUITAS PARA SUSCRIPTORES

FORMACCIÓN
FORMANDO PROFESIONALES DE ACCIÓN

CAPACITACIONES ILIMITADAS

POR 12 MESES

POR $345, RECIBES LOS SIGUIENTES BENEFICIOS

- Programación Académica con **+100 cursos online, en vivo**, sin costo adicional para ti. Si, lo que lees: (puedes **inscribirte en TODAS sin pagar un centavo extra.** Además, TODAS están 100% confirmadas **no se suspenden**). Es la mejor forma de AHORRAR y ORGANIZAR tu agenda.
- Programa **GRATUITO** de **Liderazgo Transformacional y Mentoring**. Si, este programa del **Instituto de Formacción Empresarial IEFE**, de 36 horas y que tiene un PVP normal de $1000 + IVA para ti tiene costo CERO.
- **Descuento permanente del 25% en TODOS los +50 cursos presenciales** que organizamos a nivel nacional (Guayaquil, Quito, Cuenca y próximamente en otras ciudades).
- **Descuento del 50%** en eventos especiales del 2024: **INSPIRACCIÓN** (Business & Leadership Forum) y **CLOSERS** (especializado en cierre de ventas).
- **Acceso VIP y SIN COSTO a conversatorios mensuales presenciales** con personajes importantes del mundo de los negocios a nivel nacional.

DESDE NUESTRA PLATAFORMA VIRTUAL PODRÁS

- **Descargar y validar tus diplomas** al finalizar todas las capacitaciones.
- Revisar las **grabaciones** de nuestros cursos online las 24 horas del día, los 7 días de la semana.
- Descargar el **material académico**, recursos didácticos y talleres.
- Acceder al chat WhatsApp de **atención EXCLUSIVA** a suscriptores.

www.capacitacionesilimitadas.com

FORMACCIÓN
FORMANDO PROFESIONALES DE ACCIÓN

¿QUIERES QUE TU EMPRESA RECIBA EXACTAMENTE LOS MISMOS BENEFICIOS?

CALCULA TU INVERSIÓN

ANUAL
1 colaborador $300 + IVA*
2 a 4 colaborares $400 + IVA*
+5 colaboradores $100 + IVA por persona*

** pago único por **12 meses** de beneficios*

MENSUAL
1 colaborador $50 + IVA*
2 a 4 colaborares $45 + IVA*
+5 colaboradores $25 + IVA*

** por persona por **UN MES** de beneficios*

PARA COMPARTIR

AGREGA A TU PLAN HASTA 3 AMIGOS O FAMILIARES
para que reciban exactamente tus mismos beneficios por un valor adicional de $115.

CONTÁCTANOS

info@formaccion.ec www.formaccion.ec

IEFE
FORMACCIÓN EMPRESARIAL

PROGRAMA EN GERENCIA Y DIRECCIÓN DE EMPRESAS

LIDERAZGO Y MENTORING	**Planeacción de Grandes Metas** ¿Cómo definir objetivos y aterrizarlos en un plan de acción concreto?	Martes, 21 de mayo de 2024	19h00 a 21h00
	Súper Productividad ¿Cómo administrar el tiempo para lograr más en menos tiempo?	Martes, 28 de mayo de 2024	19h00 a 21h00
	Inteligencia Emocional y Mindfulness ¿Cómo controlar las emociones, el estrés y trabajo a presión?	Martes, 4 de junio de 2024	19h00 a 21h00
	Liderazgo en 360° ¿Cómo liderar jefes, colegas y equipos?	Martes, 11 de junio de 2024	19h00 a 21h00
	Reuniones Eficientes ¿Cómo manejar reuniones gerenciales y de supervisión?	Martes, 18 de junio de 2024	19h00 a 21h00
	Trabajo en Equipo y Mentoring ¿Cómo motivar y aumentar la productividad del equipo?	Martes, 25 de junio de 2024	19h00 a 21h00
MANAGEMENT ESTRATÉGICO	**Negociación y Solución de Conflictos** ¿Cómo anticipar problemas y convertir crisis en oportunidades?	Martes, 9 de julio de 2024	19h00 a 21h00
	Gestión de Personas ¿Cómo liderar equipos apalancándose en las fortalezas de sus integrantes?	Martes, 16 de julio de 2024	19h00 a 21h00
	Comunicacción ¿Cómo mejorar la comunicación interna y externa de la empresa?	Martes, 23 de julio de 2024	19h00 a 21h00
	Creatividad e Innovacción ¿Cómo desarrollar el pensamiento creativo y generar nuevas ideas en la empresa?	Martes, 30 de julio de 2024	19h00 a 21h00
	Investigación de Mercados ¿Cómo usar los resultados cualitativos y cuantitativos para incrementar las ventas?	Martes, 6 de agosto de 2024	19h00 a 21h00
	Psicología del Consumidor ¿Cómo reconocer procesos mentales asociados a mis clientes?	Martes, 13 de agosto de 2024	19h00 a 21h00
ADMINISTRACIÓN EMPRESARIAL	**Finanzas y Control de Gestión** ¿Cómo analizar financieramente el negocio y determinar indicadores para el seguimiento de la gestión?	Martes, 27 de agosto de 2024	19h00 a 21h00
	Marketing y Ventas ¿Cómo fortalecer y mejorar el modelo comercial, branding y mercadeo de la empresa?	Martes, 3 de sptiembre de 2024	19h00 a 21h00
	Derecho de Empresa ¿Cómo identificar leyes y reglamentos que afectan el crecimiento del negocio?	Martes, 10 de sptiembre de 2024	19h00 a 21h00
	Entorno Económico y Político ¿Cómo impacta el entorno nacional e internacional actual al negocio?	Martes, 17 de sptiembre de 2024	19h00 a 21h00
	Gerencia por Resultados ¿Cómo construir y validar indicadores de desempeño y productividad?	Martes, 24 de septiembre de 2024	19h00 a 21h00
	Toma de Decisiones ¿Cómo tomar decisiones eficientes con rapidez y eficacia?	Martes, 1 de octubre de 2024	19h00 a 21h00

www.capacitacionesilimitadas.com

FORMACCIÓN

FORMANDO PROFESIONALES DE ACCIÓN

@formaccion.ec

@formaccion

@formaccion_ec

(+593) 98 27 456 73 • info@formaccion.ec • www.formaccion.ec